



عنوان مقاله:

روش‌های کسب درآمد از تبلیغات که باید بدانید

چکیده مقاله:

اگر دارای یک سایت پربازدید هستید یا در شبکه‌های اجتماعی فعال بوده و طرفدار دارید و یا شاید هم توسعه‌دهنده برنامه‌های موبایلی باشید، به راحتی می‌توانید یک درآمد جانبی و غیرفعال برای خود ایجاد کنید؛ با ما همراه باشید تا شما را با روش‌های کسب درآمد از تبلیغات آشنا کنیم.

از مجموع مقالات آکادمی نیک درس

[لینک دسترسی به این مقاله در وب سایت آکادمی نیک درس](#)

تبلیغات چیست؟

تبلیغات (Advertising) ابزاری است برای ایجاد ارتباط با کاربران با هدف ترغیب آنان برای خرید یک محصول یا استفاده کردن از یک خدمت.

روش‌های کسب درآمد از تبلیغات

۱. گذاشتن تبلیغات در سایت: اگر موفق شوید بازدیدکنندگان زیادی را بوسیله محتوای جذاب به سایت خود جذب کنید، می‌توانید با قرار دادن تبلیغات دیگران در سایت خود کسب درآمد داشته باشید. این نوع از تبلیغات، به تبلیغات بنری شهرت دارد، که به دو طریق می‌توان تبلیغات بنری را دریافت کرد:
 ۱. در روش اول یک صفحه در سایت خود با نام تعرفه تبلیغات یا با ما تبلیغ کنید یا ... ایجاد کرده و در آن شرایط خود برای دریافت تبلیغات را قرار دهید.
 ۲. در روش دیگر، یک سری از سایت‌ها هستند که به عنوان واسطه بین تبلیغ‌دهنده و تبلیغ‌گیرنده عمل می‌کنند که می‌توانید به این سایت‌ها نیز مراجعه کنید.
۲. **تبلیغات کلیک‌ی:** اگر از تبلیغات کلیک‌ی (Pay Per Click Advertising) در سایت خود استفاده کنید، به هر تعدادی که کاربران روی تبلیغات کلیک کنند از تبلیغ‌دهنده پول دریافت خواهید کرد.
۳. **رپورتاژ آگهی:** این نوع متن معمولاً یک محصول یا یک سرویس (خدمات) را به نحوی توضیح می‌دهد که کاربر در ابتدای خواندن، متوجه تبلیغاتی بودن آن نمی‌شود. در ضمن هرچقدر میزان ترافیک سایت شما بالاتر باشد، هزینه‌ای هم که می‌توانید در ازای رپورتاژ آگهی دریافت کنید افزایش می‌یابد.
۴. یادآوری می‌شود حتماً سعی کنید محصولات یا خدمات مورد اطمینان را رپورتاژ کنید چون مخاطب با اعتماد به سایت شما آن محصول یا خدمات را استفاده می‌کند.
۵. **فروش لینک:** می‌توانید با قرار دادن لینک سایت‌های دیگر در وبسایت خود، درآمد کسب کنید. نکته: برای در امان ماندن از جریمه‌های احتمالی گوگل، حتماً از تگ نوفالو (noFollow) برای لینک استفاده کنید.
۶. **popUp:** حتماً با این مورد روبرو شده‌اید که به سایتی مراجعه کرده‌اید که ناگهان یک یا چند سایت به صورت ناخواسته باز می‌شوند، این موارد به تبلیغات پاپ‌آپ شهرت دارند.
۷. **تبلیغات گوگل:** یکی دیگر از روش‌های کسب درآمد از تبلیغات، استفاده از گوگل ادسنس (Google AdSense) است؛ در این روش شما در سایت خود مکانی را برای تبلیغات در نظر می‌گیرید، سپس گوگل شما را به تبلیغ دهنده وصل کرده و در ازای هر کلیک کاربر روی تبلیغات، مبلغی از طرف گوگل به شما پرداخت می‌شود.

از مزایای این روش می توان به میزان بازدهی بالای آن اشاره کرد زیرا گوگل براساس تاریخچه جستجوهای یک فرد، تبلیغات مرتبط با آن جستجو را به وی نمایش می دهد.



گوگل ادسنس یکی از روش های کسب درآمد از تبلیغات به صورت هدفمند می باشد

۸. کسب درآمد از تبلیغات برای شرکت ها در یوتیوب: این کار به چند شکل صورت می پذیرد:

۱. می توانید در قسمت توضیحات یک ویدئو، لینک محصولات یا خدماتی که در ویدئو وجود دارد را قرار دهید.

۲. شرکت های زیادی وجود دارند که در ازای تبلیغ کردن برای آنها، می توانید از آنها پول دریافت کنید.

۳. با قرار دادن تبلیغات در ابتدای ویدئوهای خود قادر به کسب درآمد خواهید شد؛ که البته این روش شرایط خاصی دارد از جمله اینکه در یکسال گذشته حداقل ۱۰۰۰ مشترک داشته باشید و همچنین ویدئوهای شما به مدت ۴۰۰۰ ساعت در این مدت مشاهده شده باشند.

۹. کسب درآمد از اپلیکیشن: در ادامه معرفی روش های کسب درآمد از تبلیغات به سراغ اپلیکیشن ها می رویم؛ اگر شما توسعه دهنده برنامه های موبایل هستید می توانید با نمایش دادن تبلیغات در برنامه های خود کسب درآمد کنید، که به چند روش صورت می گیرد:

۱. **Cost Per Click**: به ازای هر کلیک که کاربر روی تبلیغات انجام دهد به شما پول پرداخت می شود.

۲. **Cost Per Mile**: اگر ۱۰۰۰ بار تبلیغی در اپلیکیشن شما توسط کاربران مختلف مشاهده شود به شما مبلغی پرداخت می گردد و این روند برای هر ۱۰۰۰ بازدید ادامه خواهد داشت.

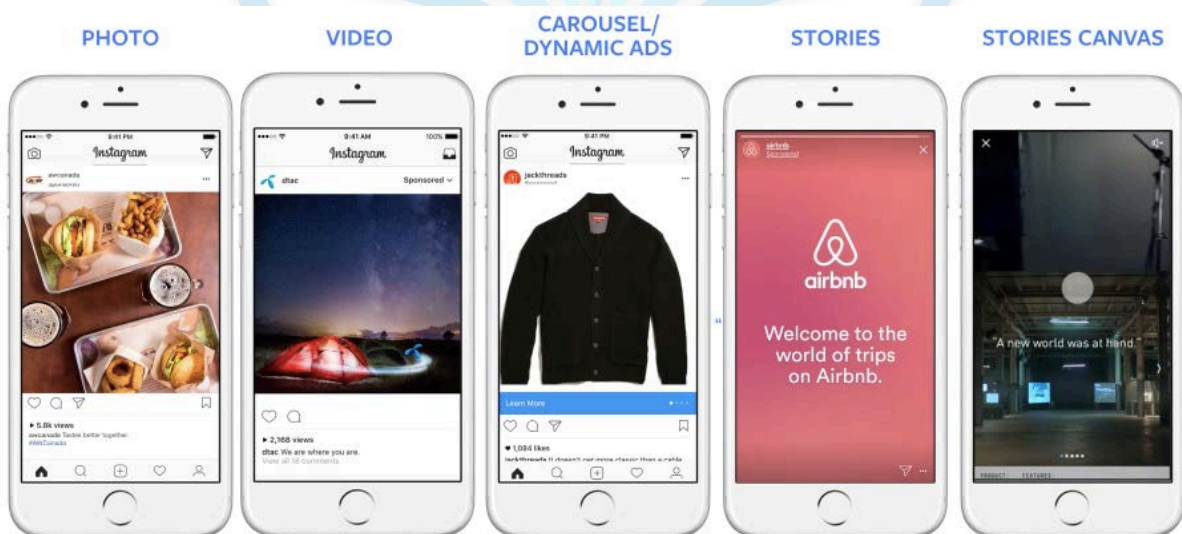
۳. **Cost Per Action**: اگر کاربر با تبلیغی که در اپلیکیشن شما وجود دارد عملی را انجام دهد مانند ثبت نام، خرید، نصب برنامه و ...، شما می توانید دریافتی داشته باشید.

۴. **Cost Per Order:** اگر تبلیغی در اپلیکیشن شما سبب سفارش دادن کاربر شود به شما کمیسیون پرداخت می‌شود.

۱۰. **ساخت تبلیغات:** امروزه بازاریابی در رسانه‌های اجتماعی و بدست آوردن ترافیک امری است که نمی‌توان از آن چشم‌پوشی کرد؛ اما بسیاری از شرکت‌ها از انجام دادن این کار وحشت دارند و نمی‌دانند از کجا شروع کنند. این می‌تواند یک فرصت عالی برای شما باشد که به صورت فریلنسری و تحت عنوان متخصص تبلیغات وارد میدان شده و کار تبلیغات را برای این شرکت‌ها انجام دهید و در ازای آن پول دریافت کنید. شما برای این که در این کار موفق باشید باید از شیوه‌های بازاریابی، مشاوره به شرکت‌ها و همچنین نحوه نظارت بر تبلیغات آگاه باشید.

۱۱. **آگهی ببینید و پول در بیاورید:** سایت‌هایی وجود دارند که اگر شما تبلیغات یا ویدئوهای آن‌ها را مشاهده کنید (گاهی اوقات نیاز به کلیک کردن هم دارند) به شما پول پرداخت می‌کنند. (سایت‌های مورد اعتماد را پیدا کنید)

۱۲. **کسب درآمد در شبکه‌های اجتماعی:** از دیگر روش‌های کسب درآمد از تبلیغات به شبکه‌های اجتماعی می‌رسیم؛ در حال حاضر اینستاگرام یکی از محبوب‌ترین شبکه‌های اجتماعی است.



کسب درآمد تبلیغاتی در اینستاگرام

روش‌های کسب درآمد تبلیغاتی در اینستاگرام

- تولید محتوای پولی: با تولید کردن محتواهای خیلی جذاب و یکتا می‌توانید آن‌ها را فقط به کسانی که اشتراک خریداری کرده‌اند نمایش دهید.

- همکاری در فروش: محصولات دیگر شرکتها را در صفحه خود قرار داده و از فروش آنها کمیسیون دریافت کنید.
 - فروش محصولات: می‌توانید کالا یا خدماتی که ارائه می‌دهید را در صفحه خود معرفی کرده و با بهره‌گیری از هشتگ‌های متعدد (نهایتاً ۷ هشتگ) و مرتبط، از درآمد بالایی برخوردار شوید.
 - تبلیغ برندها: می‌توانید یک ویدئوی جذاب ایجاد کرده و در آن به نوعی یک برند را تبلیغ کنید و در ازای آن پول دریافت نمایید.
 - دوره‌های آموزشی آنلاین: اگر در یک زمینه خاص مهارت دارید می‌توانید به پیچ ایجاد کرده و ابتدا به آموزش رایگان بپردازید، سپس در ازای آموزش‌های پیشرفته، دوره‌های آنلاین، کتاب، پادکست یا ... تهیه کرده و از کاربران خواهان این دوره‌ها پول دریافت نمایید.
- همه مواردی که در بالا ذکر شد مربوط به روش‌های کسب درآمد از تبلیغات به صورت آنلاین بود؛ در ادامه می‌خواهیم به روش‌های کسب درآمد از تبلیغات آفلاین بپردازیم.

روش‌های کسب درآمد از تبلیغات آفلاین

- می‌توان با زدن برچسب‌های تبلیغاتی شرکت‌های مختلف بر روی وسیله نقلیه خود، از آنها پول دریافت نمایید.



نیک درس



تبلیغات روی بدنه خودرو

- نمای بیرونی خانه خود را می‌توانید به محل تبلیغات برای شرکت‌ها و برندها تبدیل کنید.
- با پوشیدن لباس شرکت‌های مختلف می‌توان کسب درآمد داشت و به یک مدل آزاد بدل شد، البته اگر از شهرت خوبی هم برخوردار باشید، پولی که دریافت می‌کنید هم افزایش می‌یابد.
- اگر ورزشکار هستید حتی به صورت آماتور، می‌توانید با شرکت در مسابقات محلی و پوشیدن لباس‌های که تبلیغات دارند کسب درآمد کنید.



عنوان مقاله:

فرمول نویسی در لاتکس

نتیجه گیری:

هدف تبلیغات جلب توجه مخاطب است و اگر شما بتوانید به این جلب توجه مخاطبین کمک کنید قادر خواهید بود درآمد چشمگیری داشته باشید.

در این مقاله به روش‌های کسب درآمد از تبلیغات به صورت آنلاین و آفلاین پرداختیم، نکته‌ای که باید عنوان شود اینست که در روش آفلاین چون معیارهایی مانند تعداد کلیک یا بازدید و ... وجود ندارد، مبلغی به عنوان پیش‌پرداخت به تبلیغ‌کننده پرداخت می‌شود.

آکادمی نیک درس امیدوار است که بتواند گامی کوچک در کمک به شما عزیزان برای به دست آوردن مهارت در حرفه‌های مختلف داشته باشد.

از مجموع مقالات آکادمی نیک درس

[لینک دسترسی به این مقاله در وب سایت آکادمی نیک درس](#)

آکادمی نیک درس، در انتهای تابستان ۱۴۰۰ فعالیت خود را با هدف انتقال تجربه مدرسین در حوزه‌های مختلف از جمله دروس مدرسه و دانشگاه (تمامی رشته‌ها و تمامی مقاطع)، دروس حوزه علمیه، مهارت‌های بازارکار، هنر، صنعت، آشپزی، نرم افزارهای کاربردی و ... با کیفیت مطلوب جهت سربلندی کشور اسلامی عزیزمان ایران، آغاز نموده است.

تلاش شبانه‌روزی همکاران ما در آکادمی نیک درس جهت ارائه خدمات آموزش با کیفیت و مطلوب، با قیمتی پایین جهت پیش برد اهداف از قبل تعیین شده از جمله تحقق عدالت آموزشی، دسترسی آسان و با کیفیت به آموزش‌های متنوع در زمینه‌های گوناگون برای اقشار مختلف جامعه در استان‌ها، شهرها و روستاها و حتی در مناطق کمتر برخوردار می‌باشد.

امید است که با معرفی آکادمی نیک درس به دوستان و آشنایان خود، ما را جهت پیشبرد این اهداف یاری نمائید.

در صورت تمایل به تدریس و یا تمایل به نویسندگی مقالات در آکادمی نیک درس،
مهارت‌های خود را در [فرم همکاری با ما](#) در آکادمی نیک درس، ثبت نمائید.



www.NikDars.com